

まずは皆さんの自己紹介

- 
- 
- ①お名前、地域 ②ご職業
 - ③自身の強み、アピールポイント
 - ④インスタの課題や取り組む事
- 
- 

【オンラインセミナー受講の注意事項】

- このレジュメは後程
特設サイトでご覧頂けます。
- このセミナーは録画し、メンバーに
公開されます。(撮影はココからです。)

★ 個人事業主のための五つ星ビジネス経営塾 ★
自分ブランド構築オンラインサロン



あり方は一つ!
やり方は様々!

Instagram

まじめに頑張る部

インスタまじめに頑張る部

【部の目的】

インスタを通して
集客、リスト取り、売上アップなど
それぞれの目的に繋げる

インスタ強化月間のおさらい

<やること>

- ・プロフィール
- ・ハッシュタグの見直し
- ・テンプレート作り
- ・フィード投稿
- ・リール
- ・ストーリーズ
- ・ハイライトの作成
- ・インサイト分析

質疑応答タイム



インスタまじめに頑張る部

ざっくり目標も！

例

「週3回リール投稿！」
「フォロワー100人増！」

<ワークタイム>

やるべき事を書き出そう！

例えば…

- ・プロフィール
- ・ハッシュタグの見直し
- ・テンプレート作り
- ・フィード投稿
- ・リール
- ・ストーリーズ
- ・ハイライトの作成
- ・インサイト分析

インスタまじめに頑張る部

1日1課題形式で報告

「今日〇〇やります」

「完了しました。」

を日々積み重ねる！

◆今後のスケジュール

【部としての期限】

約1か月（～4月25日）

毎日インスタ関連のアクションを！

インスタまじめに頑張る部

【売上アップのチャンスを逃さない！】

4月は新規が増えやすい時期
集客出来るアクションをしましょう！

インスタまじめに頑張る部

【情報をシェアしましょう】

こんなやり方にしたらよく増えた。

こういう投稿をしたらいいねが多い。

色々工夫してシェアしましょう！

【3月開催 毎回am10—12時】

2日—リストを増やすコンテンツを作る部

10日—インスタはじめに頑張る部

17日 なんでも相談出来ちゃうグループコンサル

24日 時間に追われない&先送りゼロのタイムマネジメント術

